

INTES WYCENA 2.9

Opis programu

Spis treści

1. Ogólny opis systemu.....	2
1.1. Przeznaczenie programu.....	2
1.2. Architektura systemu.....	3
1.3. Parametry i ustawienia.....	3
1.4. Użytkownicy, uprawnienia	4
1.5. Statystyki, raporty, analizy.....	5
1.6. Funkcje z zakresu CRM i HRM.....	5
1.7. Inne zalety programu.....	7
2. Przegląd wybranych funkcji programu.....	8
2.1. Wyceny, oferty, zestawienia.....	8
2.2. Elektroniczny katalog produktów.....	11
2.3. Drzewo klasyfikacji produktów.....	11
2.4. Zamienniki.....	12
2.5. Rabaty.....	12
2.6. Raportowanie.....	12
2.7. Rozliczanie czasu pracy.....	13
2.8. Kalendarze wyjazdów i spotkań.....	14
2.9. Repozytorium plików.....	14

1. Ogólny opis systemu

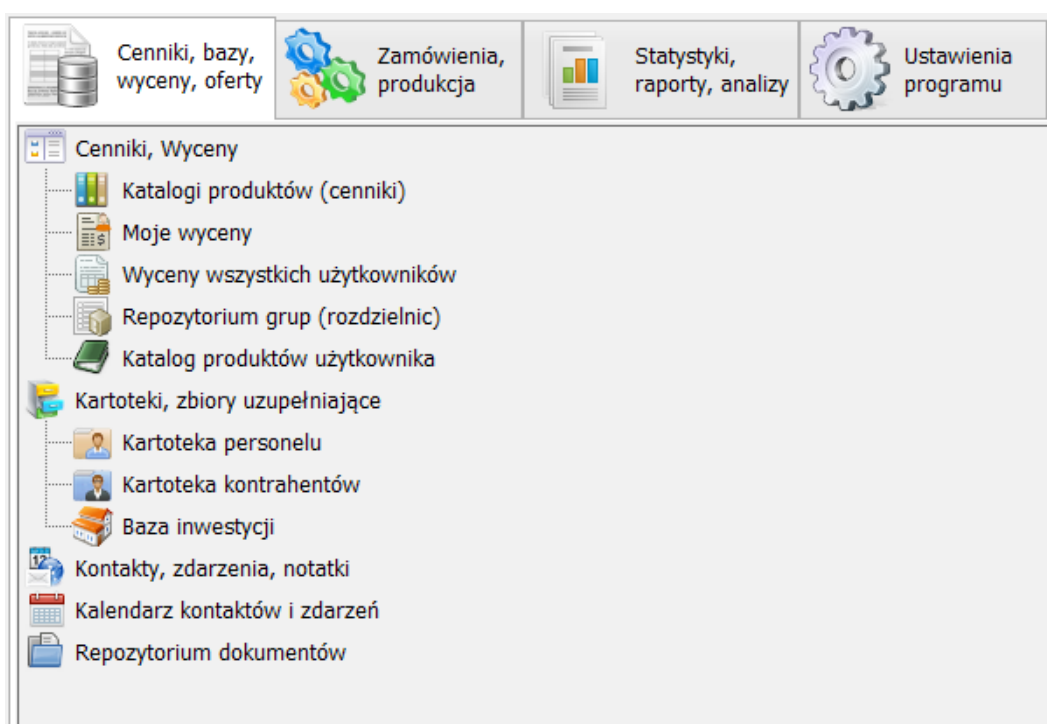
1.1. Przeznaczenie programu

Program komputerowy **INTES WYCENA 2.9** to system informatyczny, dedykowany dla przedsiębiorstw produkcyjnych i handlowych branży elektrycznej. System przeznaczony jest przede wszystkim dla firm, które z racji specyfiki swojej działalności otrzymują wiele zapytań ofertowych lub innych próśb o wycenę artykułów znajdujących się w ich ofercie handlowej. Wiąże się zwykle z koniecznością przygotowania dla potencjalnego klienta wielu pracochłonnych wycen, ofert cenowych lub innych złożonych kalkulacji uwzględniających zróżnicowane dla każdego klienta wymagania i warunki handlowe. Wdrożenie systemu informatycznego obsługującego ten aspekt działalności przedsiębiorstwa w znaczący sposób ułatwia i przyspiesza pracę konsultantów, handlowców, doradców technicznych i innych osób odpowiedzialnych za marketing oraz bezpośrednią obsługę klienta. Przyczynia się zatem do poprawy wydajności i jakości pracy personelu, a tym samym efektywności działania całej firmy.

Poza swoim podstawowym przeznaczeniem, czyli tworzeniem wycen, ofert i innych zestawień, program oferuje jeszcze kilka innych, dodatkowych funkcjonalności. Najważniejsze z nich to:

- **Moduł obsługi zamówień produkcyjnych** (oparty o mechanizmy procesowe program obejmujący gospodarkę materiałową, kontrolę czasu i terminu realizacji zamówienia, jak również rozliczenia finansowe pracowników)
- Elektroniczny katalog produktów
- Kartoteka kontrahentów (baza teleadresowa firm i osób)
- Kartoteka personelu
- Baza inwestycji
- Możliwość rejestracji kontaktów, zdarzeń, notatek i alarmów
- Kalendarze wyjazdów, spotkań, lub innych wybranych zdarzeń
- Repozytorium dokumentów technicznych

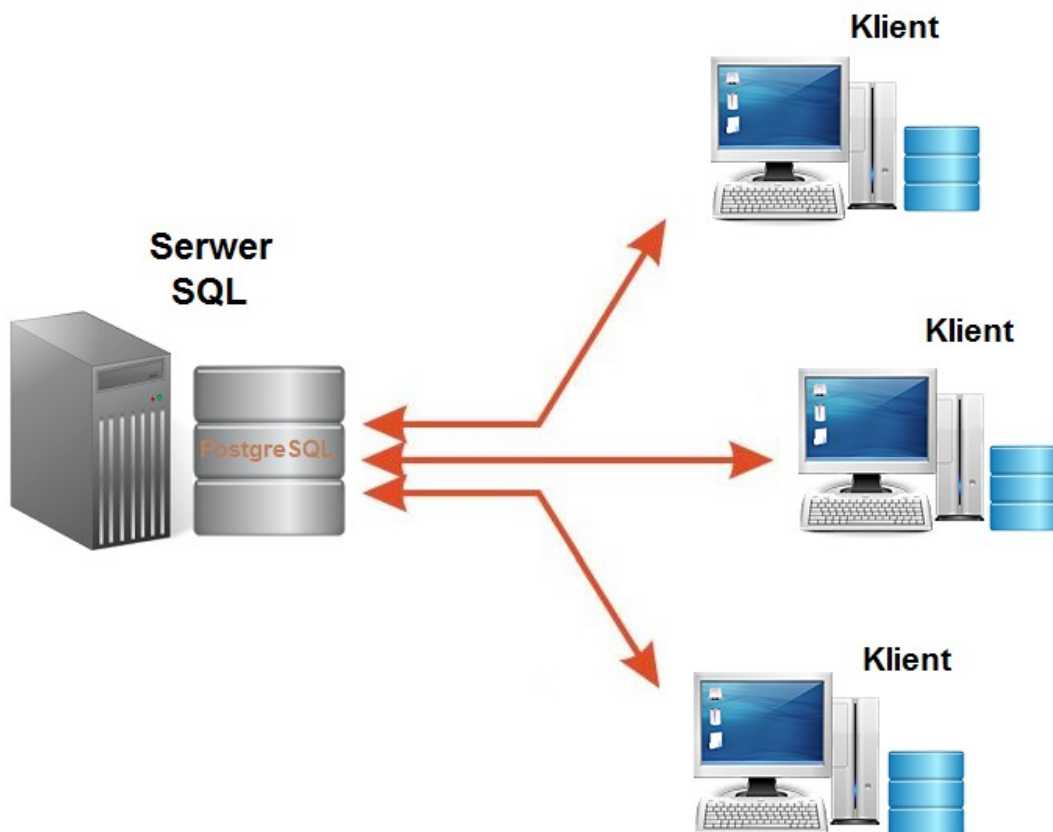
Nie należy jednak traktować w/w zakresu funkcjonalnego za zamknięty, gdyż możliwe jest dostosowanie programu do indywidualnych potrzeb i specyfiki działalności każdej firmy.



Ilustracja 1: Główne menu programu

1.2. Architektura systemu

System pracuje w architekturze dwuwarstwowej tzw. klient-serwer, złożonej z serwera bazy danych oraz aplikacji klienckich z graficznym interfejsem użytkownika. Logika działania aplikacji (tzw. reguły biznesowe) realizowana jest zarówno po stronie aplikacji jak i po stronie serwera baz danych. Jako motor bazy danych wykorzystana została relacyjna i transakcyjna baza danych PostgreSQL (w wersji 8.4 lub nowszej). Takie rozwiązanie pozwala na jednoczesną pracę wielu użytkowników na jednej, wspólnej dla całego podmiotu bazie danych. Informacje wprowadzone do bazy przez jednego użytkownika są zatem od razu widoczne dla wszystkich pozostałych, pod warunkiem posiadania przez nich odpowiednich uprawnień. Dostęp aplikacji klienckich do serwera bazy danych możliwy jest z sieci lokalnej, w której umieszczony jest serwer, jak również poprzez sieć Internet - po zestawieniu bezpiecznego, szyfrowanego połączenia VPN (ang. Virtual Private Network).

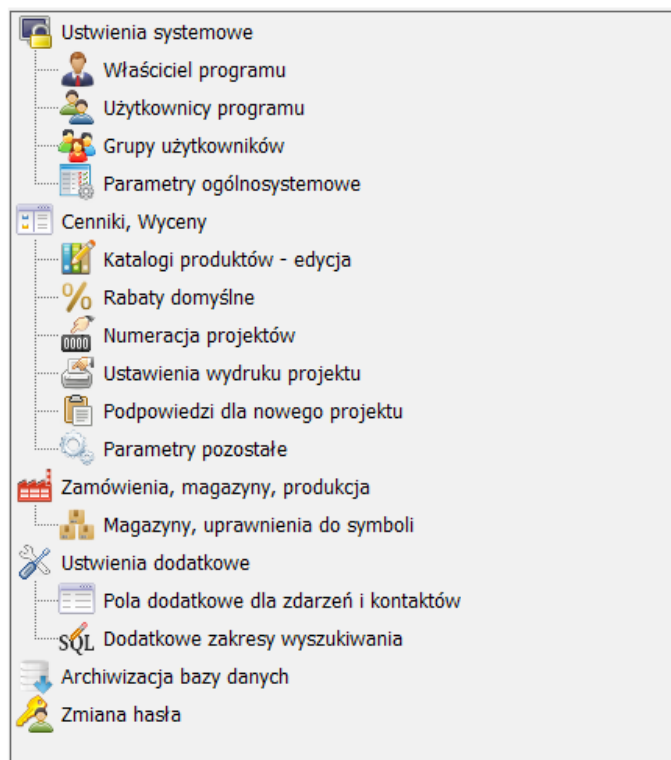


Ilustracja 2: Architektura klient-serwer

1.3. Parametry i ustawienia

Aplikacja wyposażona jest w bogaty zestaw narzędzi umożliwiających dostosowanie systemu do swoich potrzeb i wymagań. Wszystkie ustawienie systemowe, które nie powinny być zmieniane indywidualnie przez każdego z użytkowników systemu umieszczone zostały na wydzielonej zakładce głównego menu aplikacji zatytułowanej „Ustawienia programu”. Umieszczone tam polecenia pozwalają min.:

- wprowadzić umieszczane na wydrukach dane firmy,
- zarządzać użytkownikami i grupami użytkowników,
- zmienić domyślną grafikę programu,
- dostosować wygląd wydruków wycen, ofert i zestawień (logo firmy, nagłówki, stopka itp),
- dodawać i edytować używane katalogi produktów,
- ustawić rabaty domyślne i maksymalne dla poszczególnych katalogów,
- określić tryb, sposób, oraz format numeracji dokumentów,
- rozszerzyć standardowy zakres informacji dla rejestrowanych w systemie kontaktów i zdarzeń.



Ilustracja 3: Polecenia z zakładki "Ustawienia programu"

1.4. Użytkownicy, uprawnienia

Elastyczny system uprawnień pozwala dostosować zakres i poziom dostępu do zasobów systemowych dla poszczególnych użytkowników programu w zależności od wykonywanych przez nich zadań i posiadanych kompetencji. Do większości poleceń programu uprawnienia są kilkustopniowe, od możliwości przeglądania do zmiany klasyfikacji i innych ustawień.

Edycja uprawnień: Grupa "Personel"

Rodzaj uprawnienia lub nazwa polecenia	Posiada	Poziom uprawnień							
		P	D	E	F	K	R	U	
Cenniki i ofertowanie	T/N								
Katalogi produktów (ogólnosystemowe)	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Katalog produktów użytkownika	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Wyceny, Oferty, Zestawienia	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Zmiana poziomu widoczności swoich wycen		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Repozytorium grup (rozdzielnic)	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kartoteki, zbiory uzupełniające	T/N								
Kartoteka personelu	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kartoteka kontrahentów	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Kartoteka towarów i usług	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Baza inwestycji	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Moduł CRM	T/N								
Kontakty, zdarzenia, notatki	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Zmiana poziomu widoczności swoich kontaktów		<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Repozytorium dokumentów	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Moduł ERP	T/N								
Dokumenty magazynowe	<input checked="" type="checkbox"/>	Uprawnienia szczegółowe usta...							
Zamówienia od odbiorców	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Definicje procesów produkcyjnych	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Instancje procesów produkcyjnych	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Zdarzenia systemowe i błędy	N. dot.	<input checked="" type="checkbox"/>	<input checked="" type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>	<input type="checkbox"/>
Realizacja zadań produkcyjnych	<input checked="" type="checkbox"/>								
Uprawnienia stanowiskowe	T/N								
Uprawnienie stanowiska kierowniczego	<input type="checkbox"/>								
Uprawnienie członka zarządu	<input type="checkbox"/>								
Uprawnienie administratora programu	<input type="checkbox"/>								

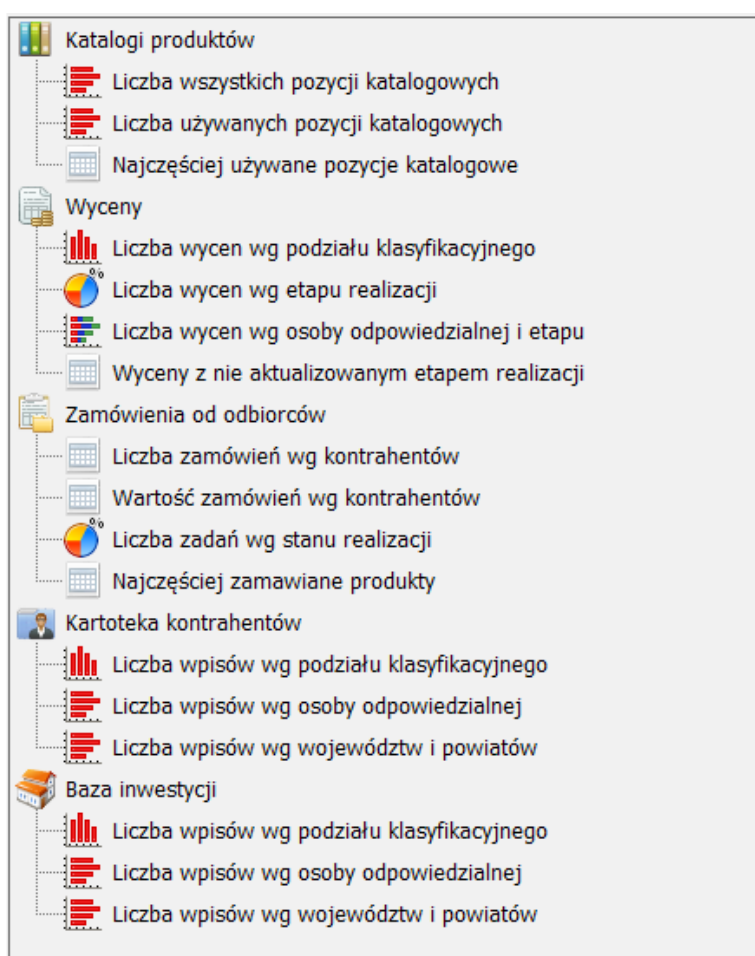
Poziomy uprawnień
P - Przeglądanie F - Dostęp do przyłączonych plików S - Uprawnienia specjalne
D - Dodawanie i edycja własnych wpisów K - Edycja klasyfikacji U - Ustawienia i operacje
E - Edycja wszystkich wpisów R - Dostęp do ustawień rabatów

Ilustracja 4: Poziomy uprawnień do poleceń programu

Program obsługuje zarówno uprawnienia przydzielane użytkownikom indywidualnie, jak i na poziomie grup użytkowników. Ułatwia to zarządzanie uprawnieniami w programie, zwłaszcza w sytuacji większej ilości osób pracujących w systemie lub ich częstej rotacji.

1.5. Statystyki, raporty, analizy

Dla kadry zarządzającej program oferuje pakiet raportów graficznych, prezentujących zgromadzone w systemie dane w ujęciu liczbowym. Umieszczone na zakładce "Statystyki, raporty, analizy" wydruki, w formie różnego rodzaju wykresów słupkowych, kołowych i zestawień tabelarycznych, mogą być wykorzystane do analizy przetwarzanych w systemie danych pod kątem uzyskania informacji niezbędnych do zarządzania produkcją, zakupami, relacjami z klientem oraz oceny pracy własnego personelu. Większość umieszczonych w tym module zestawień ma możliwość wykonania na dowolnie ograniczonym zakresie danych. Wybór zakresu dla analizowanych danych (np. okresu, stanu, kontrahenta, inwestycji itd.) odbywa się bezpośrednio przed wykonaniem raportu. Prezentowany na zrzucie ekranowym zestaw raportów należy traktować jako przykładowy, gdyż może on zostać na życzenie klienta rozszerzony lub zmodyfikowany.



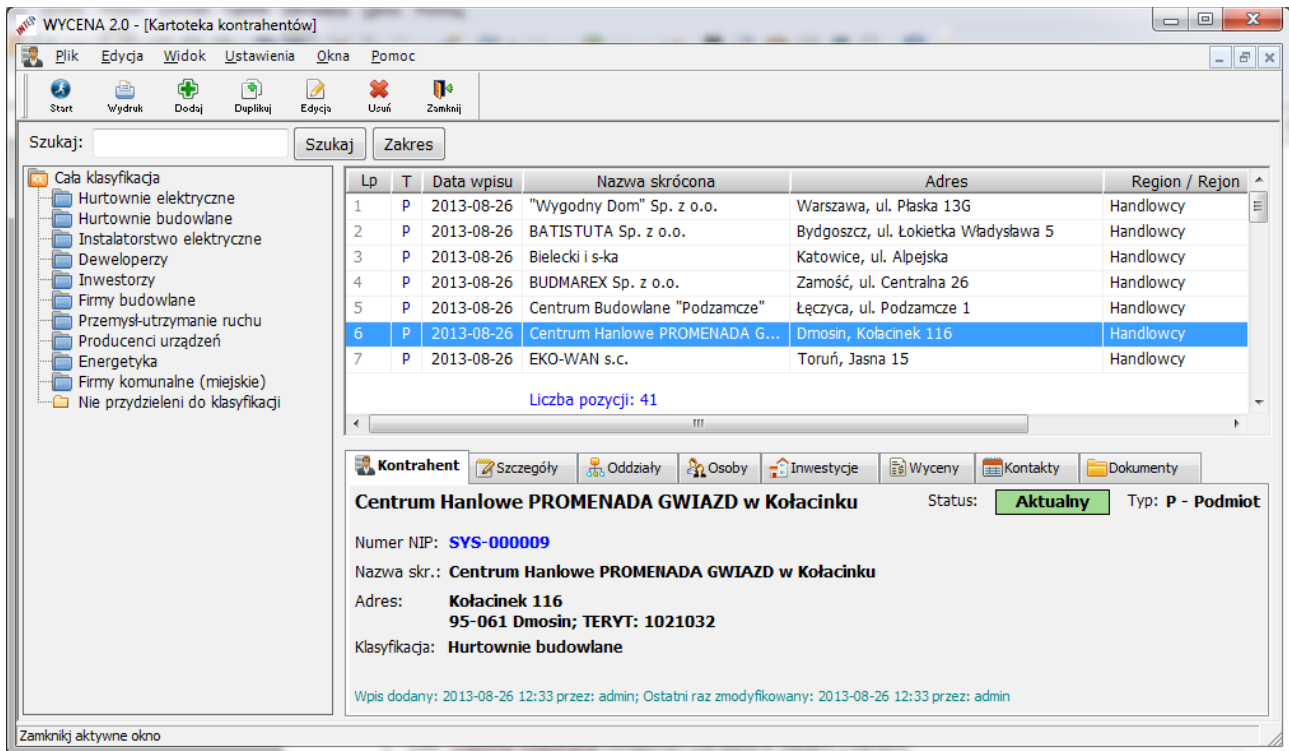
Ilustracja 5: Menu "Statystyki, raporty, analizy"

1.6. Funkcje z zakresu CRM¹ i HRM²

System posiada również pewien zakres funkcji wspomagających zarządzaniem relacjami z klientem oraz zarządzaniem zasobami ludzkimi. Już samo spojrzenie na kontrahenta z punktu widzenia otrzymanych od niego zapytań ofertowych, w połączeniu z liczbą wykonanych dla niego wycen (zrealizowanych i odrzuconych), pozwala oszacować stosunek czasu poświęconego na obsługę danego kontrahenta do kwoty związanych z tym czasem realnych przychodów dla firmy.

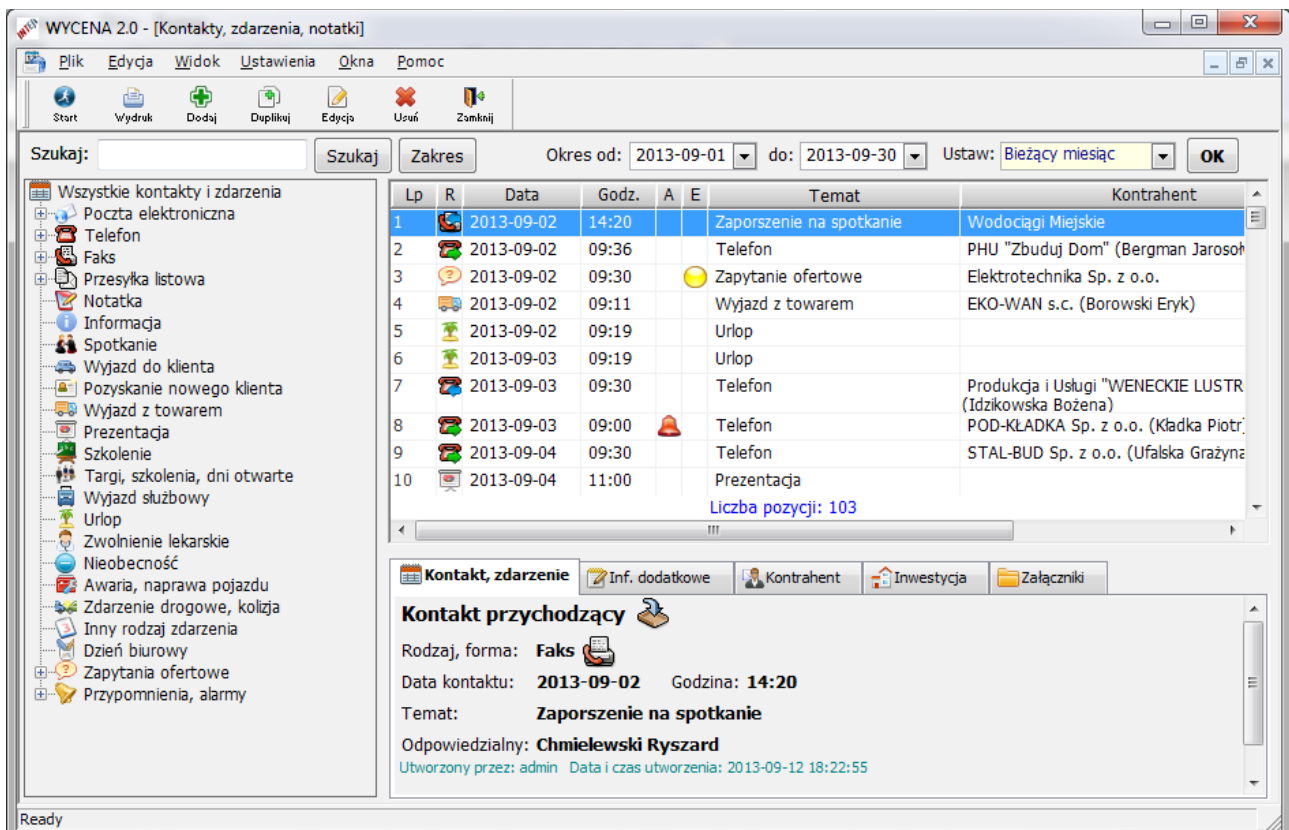
¹ CRM - Customer Relationship Management (Zarządzanie relacjami z klientem)

² HRM - Human Resource Management (Zarządzanie zasobami ludzkimi)



Ilustracja 6: Kartoteka kontrahentów

Rejestrowanie w systemie różnego rodzaju form kontaktu z klientem (wyjazdy, spotkania, prezentacje, korespondencja, telefony itp.) oraz związanych z nim zdarzeń czy notatek tworzy bazę danych do innego rodzaju ocen i analiz. Pozwala np. wybrać określoną grupę klientów, dla których od daty ostatniego wyjazdu upłynął zadany okres czasu lub wy-filtrować kontrahentów, dla których w najbliższym czasie wypada termin zaplanowanego spotkania. Kontrolę terminów spotkań, wykonania telefonu, wysłania wiadomości e-mail, czy odpowiedzi na otrzymane zapytanie ofertowe pomagają dodatkowo kontrolować systemowy mechanizm alarmów i przypomnień.



Ilustracja 7: Kontakty, zdarzenia, notatki

Informacje przechowywane w zapisach bazodanowych mogą być dodatkowo rozszerzane o dowolną liczbę przyłączonych do nich załączników, plików w różnych popularnych formatach (*.doc, *.pdf, *.xls, *.jpg, itp.). Dotyczy to zarówno widocznych na ilustracji kontaktów i zdarzeń, jak również wycen, kontrahentów, czy inwestycji. Przy czym dla każdego załącznika możliwe jest ograniczenie jego dostępności do wybranej grupy użytkowników systemu.

Użytkownicy, którym zostanie przyznane odpowiednie uprawnienie mają możliwość dodawania swoich wpisów z różnym poziomem widoczności w programie. Wpisy mogą być więc widoczne tylko dla ich autora, osoby wybranej jako odpowiedzialna, innej wybranej grupy użytkowników (np. tylko dla zarządu) lub dla wszystkich mających prawo przeglądania zarejestrowanych w systemie kontaktów i zdarzeń. Dodatkowo do każdego wpisu istnieje możliwość przyłączenia dowolnej liczby różnego rodzaju plików, do których również można ograniczyć dostęp tylko dla wybranej listy osób. Możliwości programu nie są więc małe, a sposób ich wykorzystania zależy tylko od inwencji kadry zarządzającej oraz samych użytkowników.

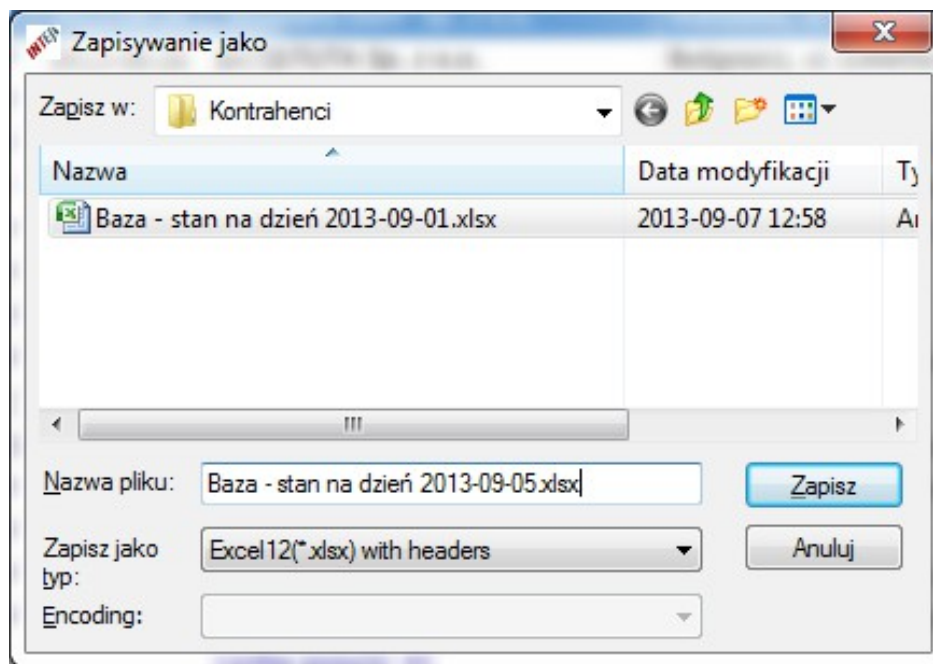
1.7. Inne zalety programu

Program wyposażony jest w bazę danych podziału terytorialnego kraju "TERYT", co pozwala na wykonywanie różnego rodzaju analiz obszarowych, na danych przechowywanych w Kartotece kontrahentów lub Bazie inwestycji. Powiązane z bazą "TERYT" słowniki kodów pocztowych, nazw miejscowości i ulic, znacząco przyspieszają wprowadzanie danych adresowych, jak również pomagają unikać pomyłek przy wpisywaniu adresów kontrahentów i inwestycji. W przypadku firm zarejestrowanych w KRS możliwe jest automatyczne pobranie wszystkich danych po wprowadzeniu jedynie numeru NIP.

Ilustracja 8: Wybór ulicy ze słownika (na podstawie kodu pocztowego)

Aplikacja współpracuje z klientem poczty elektronicznej na komputerze, na którym zainstalowany jest program, co pozwala na tworzenie i wysyłanie wiadomości e-mail bezpośrednio z systemu. W rozszerzonej wersji programu dostępne są również narzędzia do grupowego e-mailingu i korespondencji seryjnej.

Dane zgromadzone w systemie mogą być w bardzo szerokim zakresie przeszukiwane i filtrowane, a po wybraniu interesującego użytkownika zakresu wydrukowane lub zapisane do pliku w kilku popularnych formatach wymiany danych.

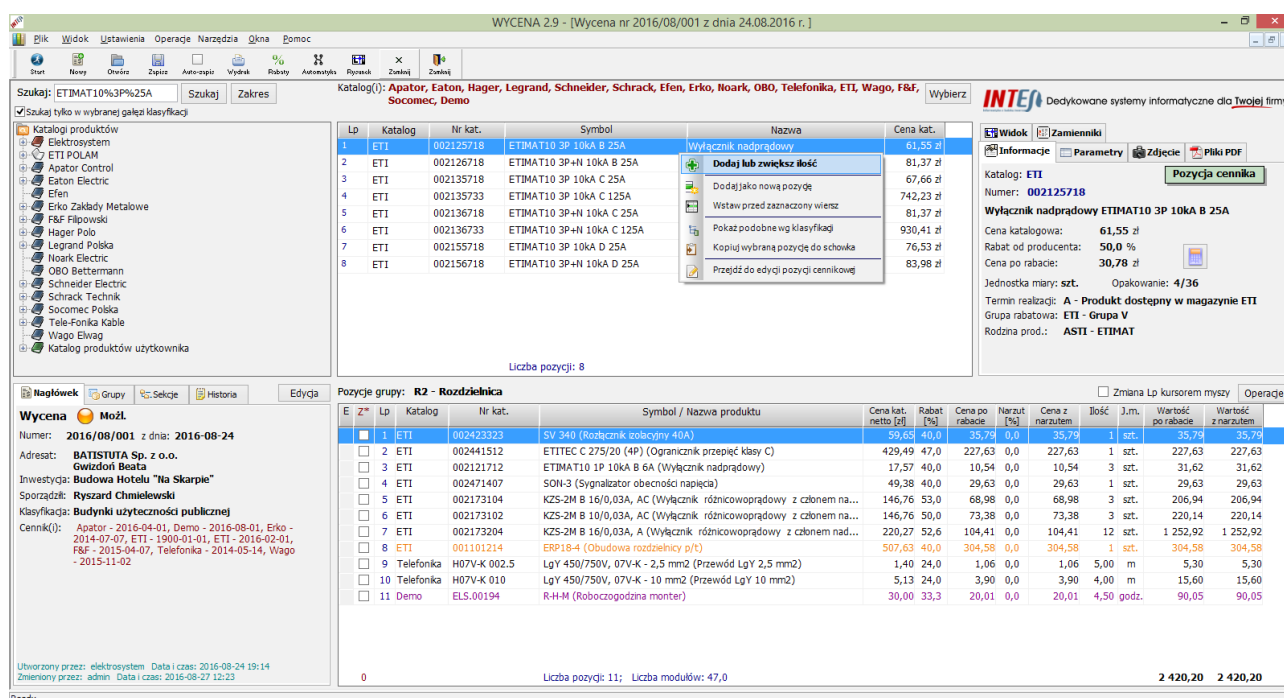


Ilustracja 9: Zapisywanie danych do pliku

2. Przegląd wybranych funkcji programu

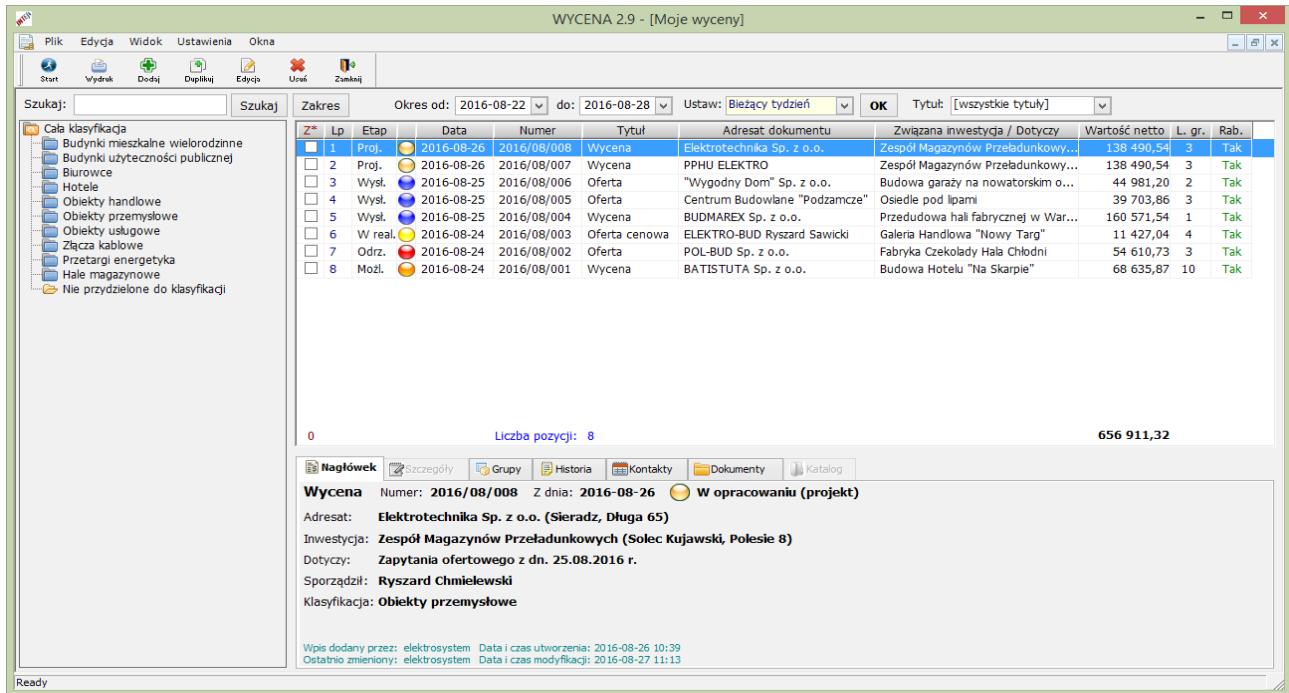
2.1. Wyceny, oferty, zestawienia

Podstawowym zadaniem programu jest intuicyjne, szybkie i wygodne tworzenie nawet skomplikowanych wycen, ofert, czy też szczegółowych zestawień i kalkulacji dla wycenianych pozycji. Wyceny wykonywane są w oparciu o pozycje cennikowe z katalogu produktów będących przedmiotem oferty właściciela programu oraz ewentualnie innych używanych cenników. Zarówno liczba używanych do pracy katalogów produktów jak i liczba pozycji katalogowych w każdym katalogu, nie jest ograniczona. Poza katalogiem produktów własnych możliwe jest korzystanie z cenników innych producentów, których produkty są używane do wykonania kompletnej kalkulacji cenowej.



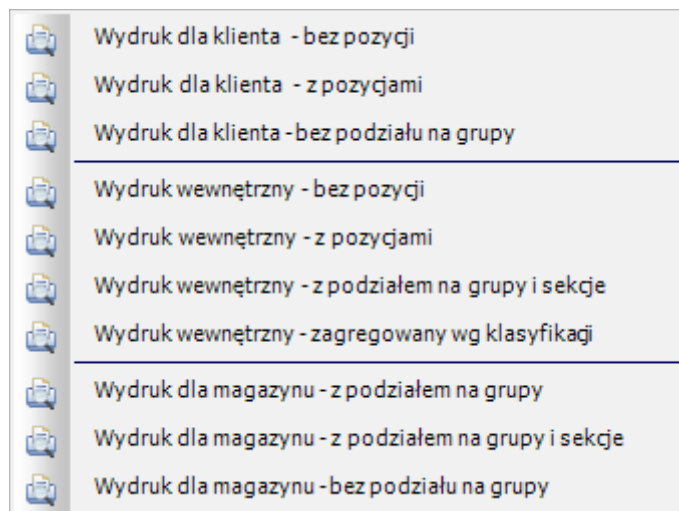
Ilustracja 10: Okno edycji wyceny

Tworzone przez użytkowników projekty są numerowane i zapisywane w bazie danych. Pozwala to szybko wygenerować nowy podobny do wzorcowego projekt i zapisać go pod nowym numerem. W trakcie kopiowania wzorcowego projektu program pyta użytkownika, czy ceny katalogowe występujących w zestawieniu artykułów mają zostać zaktualizowane do obecnie obowiązujących. Możliwe jest także utworzenie nowego projektu w oparciu o grupy produktów skopiowanych z kilku innych wycen (swoich lub innych użytkowników). Poza samymi wycenami rejestrowana jest również historia zmian wprowadzanych do każdej wyceny w trakcie jej edycji, co pozwala kilku osobom pracować zamiennie nad jednym, złożonym projektem, dając informację co, kiedy i przez kogo zostało zmienione.



Ilustracja 11: Okno polecenia „Moje wyceny”

Aplikacja oferuje kilka wersji i wariantów wydruku sporządzonej ofert, wyceny lub zestawienia. Różnią się one zakresem drukowanych informacji oraz sposobem ich prezentacji. Inne rodzaje wydruków zaprojektowane zostały do zaprezentowania klientowi, inne do użytku wewnętrznego, a jeszcze inne na potrzeby magazynu.



Ilustracja 12: Lista dostępnych rodzajów wydruku

Poza wydrukiem, każdy projekt można również zapisać w formacie PDF i wysłać klientowi e-mailem. Zarówno wydruki w wersji dla klienta, jak i do wewnętrznego zastosowania mogą być wykonane w wariantach z zestawieniami szczegółowymi lub bez (tylko nagłówki grup zestawienia). Wydruki dla klienta mają dodatkowo ukryte informacje o narzutach, rabatach zakupowych oraz cenach katalogowych. Możliwe jest także ukrycie na zestawieniu szczegółowym wybranych rodzajów pozycji, np. robocizny.

ELEKTROSYSTEM Sp. z o.o. Łódź, 2013-09-10
 ul. Pustynna 45, 94-050 Łódź
 tel. 042 685 33 43



ELEKTRO-MANIA Firma
Produkcyjno-Usługowa
 Gwiazdorska 17, 72-100 Goleniów
 Sz. Pan Grzegorz Rutkowski

WYCENA Nr 2013/09/0006

Lp	Nazwa grupy	Cena jednostkowa	Rabat [%]	Cena jedn. po rabacie	Ilość [szt]	Wartość netto
1	ZK - rozdzielnica	1 475,63	0,0	1 475,63	1	1 475,63 zł
Zestawienie elementów składowych (jednego urządzenia):						
Lp	Nr katalogowy	Nazwa i symbol podzespołu / elementu składowego			Ilość	Jm
1	63-811685-...	Rozłącznik izolacyjny bezp. RBK 2 PN-EN 60947-3			3	szt.
2	ELS.00051	Obudowa IP 55 DE 600-400-250			1	szt.
3	ELS.00099	Płyta montażowa PM 600-400			1	szt.
4	ELS.00194	Robocizogodzina monter R-H-M			7,00	godz.
2	RA - rozdzielnica	2 504,98	0,0	2 504,98	1	2 504,98 zł
Zestawienie elementów składowych (jednego urządzenia):						
Lp	Nr katalogowy	Nazwa i symbol podzespołu / elementu składowego			Ilość	Jm
1	004354	ROZŁ. IZOL. FR 303 100 A			1	szt.
2	606705	ROZŁ. BEZP. R 303 20 A 3P			3	szt.
3	008401	WYŁ. RÓŻNIC. P 312 B 13 A/30 MA AC			8	szt.
4	605650	WYŁ. S 303 C 16 3P 16 A 6 kA			7	szt.
5	002472031	Zegar sterujący astronomiczny(PL) Astroclock-1			1	szt.
6	001101217	Obudowa rozdzielnic p/t z zamkiem ERP18-5Z			1	szt.
7	ELS.00194	Robocizogodzina monter R-H-M			7,00	godz.
3	T box - rozdzielnica	605,52	0,0	605,52	26	15 743,52 zł
Zestawienie elementów składowych (jednego urządzenia):						
Lp	Nr katalogowy	Nazwa i symbol podzespołu / elementu składowego			Ilość	Jm
1	004307	ROZŁ. IZOL. FR 301 40 A			1	szt.
2	008400	WYŁ. RÓŻNIC. P 312 B 10 A/30 MA AC			3	szt.
3	008401	WYŁ. RÓŻNIC. P 312 B 13 A/30 MA AC			2	szt.
4	001101068	Obudowa natynkowa 18 mod. drzwi transparentne ECT18PT-s			1	szt.
5	ELS.00194	Robocizogodzina monter R-H-M			4,00	godz.
					RAZEM:	19 724,13 zł

ZAPRASZAMY DO WSPÓŁPRACY

Z poważaniem
 Ryszard Chmielewski
 tel. +48 608 916 567

Ilustracja 13: Przykład wydruku wyceny - wersja dla klienta (z pozycjami)


2.2. Elektroniczny katalog produktów

Program wyposażony jest w narzędzia pozwalające na dodawanie do systemu nowych cenników (katalogów produktów) przez wczytanie cennika do bazy danych z pliku w formacie CSV lub TXT. W analogiczny sposób możliwa jest również okresowa aktualizacja cen i innych informacji dla każdego używanego w systemie cennika. Możliwe jest także dodawanie do bazy danych nowych pozycji cennikowych lub edycja wcześniej do bazy dodanych przy pomocy standardowych narzędzi edycyjnych (również zakresowych). Operacje edycyjne na systemowych (wspólnych dla wszystkich) katalogach produktów wykonuje zwykle tylko administrator systemu.

Pozycje katalogowe (produkty), opisywane są zwykle przez podstawowy zestaw informacji, takich jak numer katalogowy, symbol, nazwa, cena katalogowa, grupa rabatowa, rodzina produktów, jednostka miary, opakowanie oraz dostępność. Są to informacje najczęściej udostępniane przez producentów aparatów elektrycznych, osprzętu i innych artykułów z branży elektrycznej w publikowanych przez nich na swoich stronach internetowych cennikach. Ten podstawowy zakres informacji może zostać dla każdego produktu rozszerzony o różnego rodzaju opisy, parametry techniczne, zdjęcia, rysunki oraz linki do plików przechowywanych w sieci lokalnej, czy adresów stron internetowych. Rozszerzając w ten sposób katalog produktów własnych uzyskujemy w pełni funkcjonalny Elektroniczny katalog produktów na potrzeby wewnętrzne firmy lub jej klientów.

Lp	Nr kat.	Symbol / Nazwa	Cena kat.
1	ELS.00001	DF 400-400-250 (Obudowa IP 43)	225,00 zł
2	ELS.00002	DF 500-400-250 (Obudowa IP 43)	294,00 zł
3	ELS.00003	DF 600-400-250 (Obudowa IP 43)	365,00 zł
4	ELS.00004	DF 700-400-250 (Obudowa IP 43)	401,00 zł
5	ELS.00005	DF 800-400-250 (Obudowa IP 43)	487,00 zł
6	ELS.00006	DF 900-400-250 (Obudowa IP 43)	564,00 zł
7	ELS.00007	DF 1000-400-250 (Obudowa IP 43)	656,00 zł
8	ELS.00008	DF 1200-400-250 (Obudowa IP 43)	765,00 zł
9	ELS.00009	DF 1400-400-250 (Obudowa IP 43)	854,00 zł
10	ELS.00010	DF 1600-400-250 (Obudowa IP 43)	986,00 zł
11	ELS.00011	DF 1800-400-250 (Obudowa IP 43)	1 140,00 zł
12	ELS.00012	DF 2000-400-250 (Obudowa IP 43)	1 245,00 zł
13	ELS.00013	DF 400-600-250 (Obudowa IP 43)	258,75 zł
14	ELS.00014	DF 500-600-250 (Obudowa IP 43)	338,10 zł
15	ELS.00015	DF 600-600-250 (Obudowa IP 43)	419,75 zł
16	ELS.00016	DF 700-600-250 (Obudowa IP 43)	461,15 zł
17	ELS.00017	DF 800-600-250 (Obudowa IP 43)	560,05 zł
18	ELS.00018	DF 900-600-250 (Obudowa IP 43)	648,60 zł
19	ELS.00019	DF 1000-600-250 (Obudowa IP 43)	754,40 zł
20	ELS.00020	DF 1200-600-250 (Obudowa IP 43)	879,75 zł

Informacje Parametry Zdjęcie Zamieńnik



Obudowa DF 400-400-250
Klasa IP 43

Ilustracja 14: Fragment widoku okna "Katalogi produktów (cenniki)"

2.3. Drzewo klasyfikacji produktów

Dodatkowo każda pozycja katalogowa może (a nawet powinna) zostać odpowiednio sklasyfikowana przez przyłączenie do odpowiedniej gałęzi drzewa klasyfikacyjnego o dowolnym stopniu szczegółowości. Ułatwia to znacząco wyszukanie z bazy cennikowej lub wybór (przez rozwijanie kolejnych gałęzi drzewka) odpowiedniego artykułu w oknie edycji projektu (wyceny, oferty, zestawienia). Wyszukiwanie wprowadzonego przez użytkownika ciągu znaków odbywa się po wszystkich podstawowych danych katalogowych (numerze, symbolu, nazwie i opisie). Przy czym zakres wyszukiwania może zostać dowolnie ograniczony przez zawężenie listy przeszukiwanych katalogów, wybór określonej gałęzi klasyfikacji lub filtr określający warunki dodatkowe dla innych danych katalogowych (np. dostępność, grupa rabatowa lub cena).

2.4. Zamienniki

Kolejnym krokiem do pełnego wykorzystania możliwości oferowanych przez program WYCENA może być zdefiniowanie listy zamienników z katalogów różnych producentów dla najczęściej używanych pozycji katalogowych. Pozwala to na bardzo szybkie przeliczenie edytowanego projektu np. przy zmianie aparatów elektrycznych jednego producenta na odpowiadające im urządzenia innego dostawcy. Informacje o tym jakie pozycje katalogowe są najczęściej wykorzystywane w tworzonych przez użytkowników projektach dostarczyć mogą generowane przez system raporty. W rozszerzonej wersji programu dostępne są również narzędzia pozwalające porównać rzeczywiste koszty zakupu (ceny katalogowe, rabaty, bonusy) odpowiadających sobie aparatów kilku wybranych producentów.

2.5. Rabaty

Program obsługuje trzy poziomowy system definiowania rabatów, od najbardziej ogólnych (z najniższym priorytetem) do bardziej szczegółowych. Rabaty określać można na poziomie grupy rabatowej, rodziny produktów, lub indywidualnie dla każdej pozycji zestawienia (tzw. ceny specjalne).

Zarówno rabaty jak i narzuty mogą być uwzględniane już na poziomie kalkulacji (koszty jednostkowe) lub/i na poziomie ceny końcowej grupy produktów (produktu złożonego). Kalkulacja może uwzględniać zarówno rabaty z jakimi firma kupuje asortyment, którego sama nie produkuje jak również rabaty, które sama udziela swoim kontrahentom (odbiorcom). Dotyczy to zarówno rabatów i narzutów na poszczególne elementy składowe, jak również całościowo na złożony produkt. W systemie możliwe jest zdefiniowanie rabatów domyślnych dla każdego katalogu produktów obcych (rzeczywiste ceny zakupu; koszty) oraz indywidualnych rabatów dla każdego swojego odbiorcy (zgodnie z przysługującymi mu warunkami handlowymi). Dla katalogu produktów własnych możliwe jest dodatkowo określenie rabatów maksymalnych dla pozycji z tego katalogu, które nie powinny być przez użytkowników sporządzających wyceny przekraczane.

Rabaty dla projektu

Wycena nr 2016/08/001 z dnia 24.08.2016 r. Zapisz Operacje ... Zamknij

Grupy rabatowe

E	Grupa rabatowa	Rabat [%]	A
	Apator	22,0	🟢
	Erko	31,0	🟢
	ETI-III	20,0	🟢
	ETI-V	40,0	🟢
	Kable	24,0	🟢
	Wago-5	19,0	🟢

Liczba pozycji: 6

Dodaj Usun

Rabaty specjalne

E	Katalog	Nr kat.	Symbol artykułu	Cena kat.	Cena spec.	Rab. [%]	A
	ETI	002173104	KZS-2M B 16/0,03A, AC	146,76	69,00	53,0	🟢
	ETI	002173204	KZS-2M B 16/0,03A, A	220,27	104,50	52,6	🟢
	Apator	63-823256-021	RBK 00 pro-M	109,00	75,00	31,2	🟢
	Demo	ELS.00193	R-H-O	35,00	25,00	28,6	🟢
	Demo	ELS.00194	R-H-M	30,00	20,00	33,3	🟢
	Demo	ELS.00195	R-H-K	40,00	30,00	25,0	🟢
	Demo	ELS.00196	R-H-P	50,00	40,00	20,0	🟢

Liczba pozycji: 7

Dodaj Usun

Rodziny produktów

E	Rodzina produktów	Rabat [%]	A
	ASTI	50,0	🟢
	ETIBREAK	48,0	🟢
	ETICON	46,0	🟢
	ETITEC	47,0	🟢

Liczba pozycji: 4

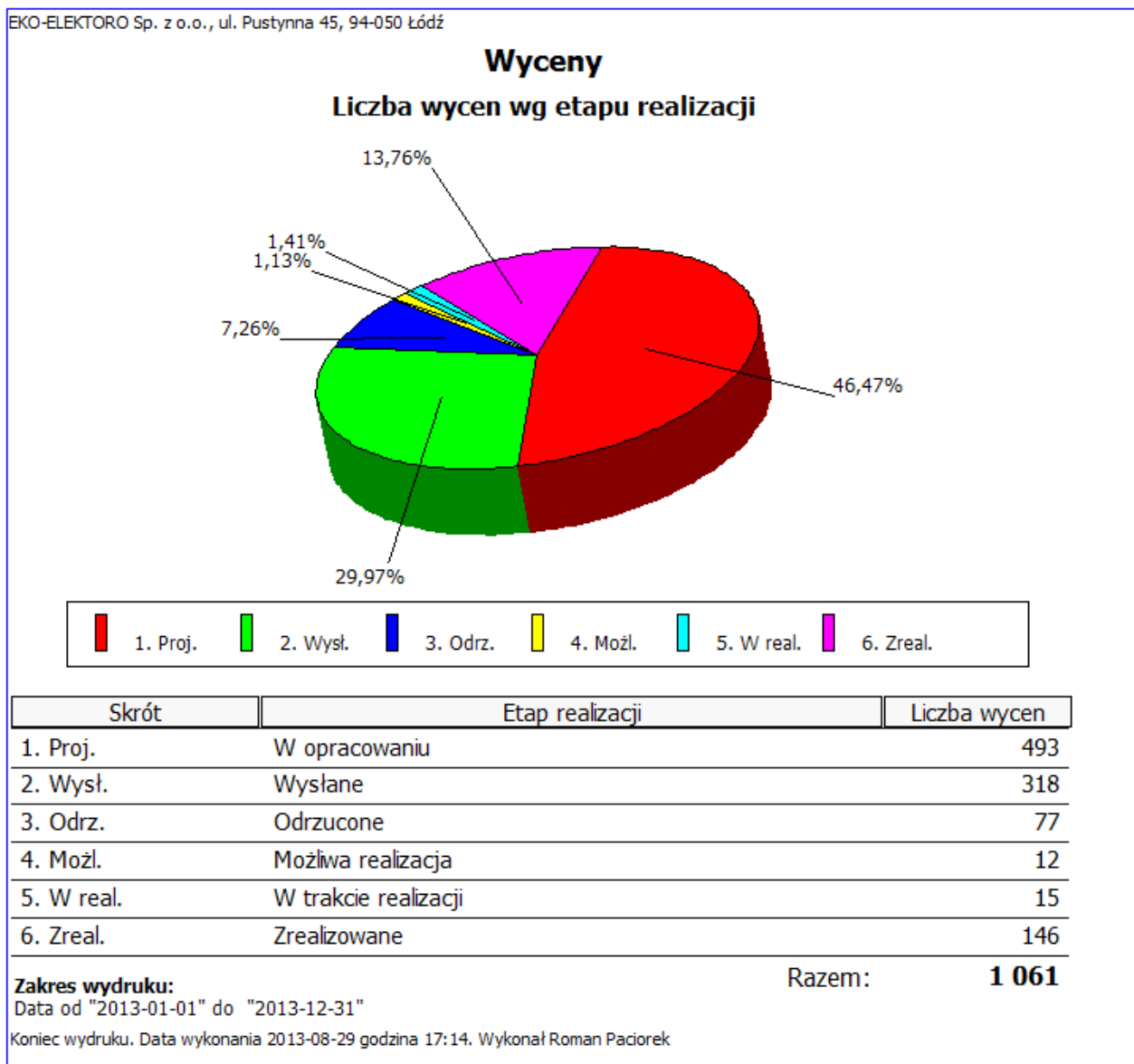
Dodaj Usun

Ilustracja 15: Rabaty dla kontrahenta (Warunki handlowe)

2.6. Raportowanie

Poza kilkoma wariantami wydruku projektu (wyceny, oferty, zestawienia), oraz dostępnymi z poziomu każdej kartoteki wydrukami różnego rodzaju list i zestawień, system wyposażony jest dodatkowo w odrębny moduł raportów graficznych. Moduł ten zawiera kilkanaście zaprojektowanych do wydruku analiz, z których

większość ma możliwość wykonania na dowolnie ograniczonym zakresie danych. Wybór zakresu dla analizowanych danych (np. okresu, stanu, kontrahenta, inwestycji itd.) odbywa się bezpośrednio przed wykonaniem raportu. Umieszczone na zakładce pt. „Statystyki, raporty, analizy” wydruki pokazują zgromadzone w systemie informacje w ujęciu liczbowym, w formie różnego rodzaju wykresów słupkowych, kołowych lub zestawień tabelarycznych. Ta część aplikacji przeznaczona jest przede wszystkim dla kadry kierowniczej i zarządzającej.


























































Ilustracja 16: Raport "Liczba wycen wg etapu realizacji"

2.7. Rozliczanie czasu pracy

Systematyczne rejestrowanie w systemie wyjazdów, spotkań, prezentacji, szkoleń, czasu poświęconego na prace biurowe, urlopów, zwolnień i innych, podobnych zdarzeń pozwala na wydrukowanie z programu okresowych raportów podsumowujących wykonywane w zadanym okresie zadania. Zestawienia te mogą być podstawą do rozliczenia czasu pracy personelu firmy. Raport okresowy jest w pełni definiowalny, zarówno pod względem, zakresu danych, ilości prezentowanych na nim informacji jak i formy wydruku. Może on np. zostać wykonany bez grupowania w układzie chronologicznym lub z grupowaniem i sumami częściowymi wg rodzaju zdarzenia. Przy czym na raporcie sumowane są pola numeryczne z zakresu pól dodatkowych zdefiniowanych dla danego rodzaju wpisu.

2.8. Kalendarze wyjazdów i spotkań

Wszystkie rejestrowane w systemie rodzaje kontaktów i zdarzeń mogą być prezentowane w formie miesięcznego kalendarza. Widok ten pozwala również na rejestrację nowych oraz edycję wcześniej dodanych wpisów. Zakres prezentowanych na kalendarzu informacji, czyli listę pokazywanych rodzajów wpisów oraz listę osób, których te wpisy dotyczą, można dostosować odpowiednio do analizowanego zagadnienia. Takie elastyczne podejście daje szeroki wachlarz możliwości wykorzystania tej funkcji programu, np. jako kalendarza wyjazdów i spotkań, czy narzędzia do uzgodnienia planu urlopowego.

Rok: 2013 Miesiąc: Lipiec Odpowiedzialny: <input checked="" type="radio"/> Tylko moje wpisy <input type="radio"/> Wszystkie wpisy <input type="radio"/> Wybranych osób				
Rodzaj wpisu: <input type="radio"/> Wszystkie <input checked="" type="radio"/> Wybrane  Email, Telefon, Notatka, Spotkanie, Wyjazd, Pozyskanie, Dostawa, Biuro, Targi, Urlop, Zwolnienie,...				
Poniedziałek	Wtorek	Środa	Czwartek	Piątek
01 Dodaj lub zmień  08:00 Urlop	02 Dodaj lub zmień  08:00 Urlop	03 Dodaj lub zmień  08:00 Urlop	04 Dodaj lub zmień  08:00 Urlop	05 Dodaj lub zmień  08:00 Urlop
08 Dodaj lub zmień  08:00 Zwolnienie lekarskie  08:20 Mechanik - odbiór ...	09 Dodaj lub zmień  08:00 Zwolnienie lekarskie	10 Dodaj lub zmień  06:40 Biuro  08:00 Zwolnienie lekarskie	11 Dodaj lub zmień  08:00 Zwolnienie lekarskie	12 Dodaj lub zmień  08:00 Zwolnienie lekarskie
15 Dodaj lub zmień  07:00 Biuro  07:30 Biuro	16 Dodaj lub zmień  07:00 Biuro  07:00 Biuro  08:00 Inwestycje Śródmie...	17 Dodaj lub zmień  07:30 Biuro  10:00 Wyjazd do klienta  12:00 ELEKTRO-MAG Żelów  13:00 Z-K Śródmieście	18 Dodaj lub zmień  09:00 ADAL Sp. z o.o.  11:00 Wyjazd do klienta  12:00 Inwestycje Łódź Ws...  13:00 Wyjazd do klienta	19 Dodaj lub zmień  07:30 Biuro  08:00 Inwestycje Ksawerów  10:00 Telefon  11:00 Inwestycje Piotrków
22 Dodaj lub zmień  08:00 Inwestycje Pabianice  13:00 Wyjazd do klienta	23 Dodaj lub zmień  07:00 Pozyskanie nowego ...  07:00 ! Pozyskanie nowego...  07:30 Biuro  11:00 Wyjazd do klienta	24 Dodaj lub zmień  08:00 Wyjazd do klienta  10:00 Inwestycje Bałuty	25 Liczba wpisów: 12!  07:30 Biuro  11:23 Rozdzielnice stacy...  12:00 Poczta elektroniczna  13:00 Wyjazd do klienta	26 Liczba wpisów: 8!  09:00 Wyjazd do klienta  10:00 Telefon  11:00 Wyjazd do klienta  11:30 Telefon
29 Dodaj lub zmień  07:30 Biuro	30 Liczba wpisów: 7!  06:50 Biuro  09:47 Telefon  09:49 Poczta elektroniczna  10:00 Inwestycje Radogos...	31 Dodaj lub zmień  06:30 Biuro  09:00 Elektromontaż Zabrze  11:00 FUH Karolak  13:00 Elektroinstal		

Ilustracja 17: Fragment widoku okna "Kalendarz"

Wpisy do kalendarza mogą być dodawane zakresowo, tzn. że chcąc zarejestrować dwutygodniowy urlop, wystarczy tylko zaznaczyć by program powielił ten sam wpis w określonym okresie czasu. Analogicznie można np. dodać informację o spotkaniu dla wszystkich lub wybranych użytkowników programu, dodatkowo zaznaczyć by system wygenerował dla adresatów tej informacji alert i wysłać powiadomienie e-mailem.

2.9. Repozytorium plików

Repozytorium plików jest narzędziem przeznaczonym do przechowywania i udostępnianie użytkownikom systemu dowolnego rodzaju dokumentów. Pliki z dokumentami nie są przechowywane bezpośrednio na dysku, ale w specjalnie do tego przeznaczonej centralnej bazie danych. Zapewnia to wysoki poziom bezpieczeństwa w zakresie dostępu do poszczególnych dokumentów przez nieupoważnione do tego osoby. Aby móc otworzyć przechowywany w repozytorium plik program musi go najpierw odczytać z bazy i odkodować. Przed wykonaniem tej procedury aplikacja sprawdza czy użytkownik ma prawo przeglądania plików w repozytorium, oraz czy dostęp do danego pliku nie jest obwarowany dodatkowymi obostrzeniami (dostęp tylko dla wybranej grupy osób). Okno polecenia "Repozytorium plików" jest standardowo, jak każda systemowa kartoteka wyposażone w drzewo klasyfikacyjne, które może być przez administratora dowolnie rozbudowywane. Przyłączenie przechowywanych w repozytorium dokumentów do odpowiednich gałęzi drzewa klasyfikacyjnego ułatwia wyszukiwanie dokumentów i sprawia, że narzędzie to idealnie nadaje się na elektroniczną bibliotekę firmowego know-how.

KONIEC